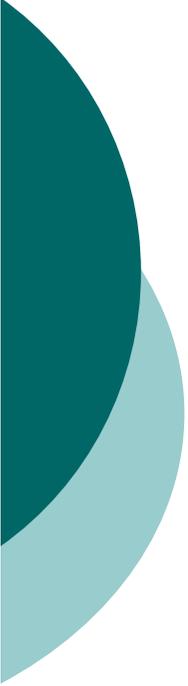




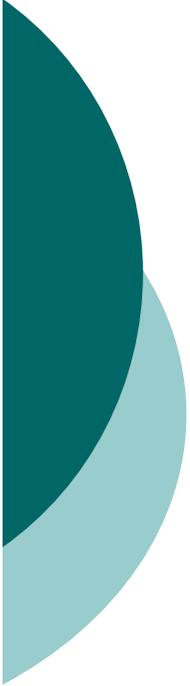
Proses Komunikasi Interpersonal

Tatap muka ke 4



Daya tarik dalam hub. interpersonal

- Cobalah renungkan, di antara orang-orang yang anda jumpai, ada sebagian orang yang menarik anda untuk membangun hubungan baik, tetapi sebagian lainnya tidak menarik bagi anda.
- Apakah alasan anda tertarik kepada seseorang dan tidak tertarik kepada yang lainnya?



Faktor pendukung daya tarik dlm hub. interpersonal

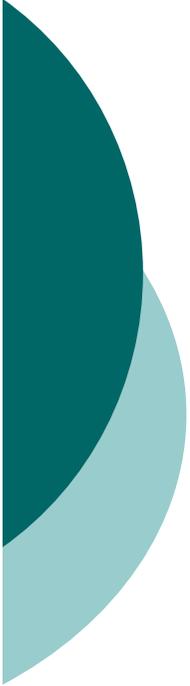
1. Kedekatan geografis (proksimitas)
 - Semakin berdekatan dua orang secara geografis, semakin besar kecenderungan mereka untuk tertarik menjalin human relation
 - Cobalah identifikasi, berapa kawan anda yang bertempat tinggal radius 3 km dari rumah anda? kemudian berapa kawan yang berada dalam radius 3-5 km? dan berapa kawan anda dalam radius lebih dr 10 km?
 - Orang lebih cenderung menikah dengan seseorang yang secara geografis dekat dengan rumahnya atau tempat kerjanya
 - Banyak kasus, persahabatan dan percintaan terputus karena jarak geografis yang berjauhan.
 - Dalam pergaulan masyarakat, orang juga lebih sering berinteraksi dengan tetangga dekat
 - Dengan demikian, kedekatan geografis menjadi salah satu faktor yang mendukung seseorang untuk menjalin hubungan baik dengan orang lain.



Faktor pendukung daya tarik dlm hub. interpersonal (lanjutan)

2. Kemiripan (similarity)

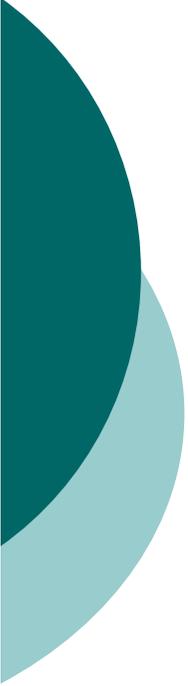
- Orang ingin bertemu dan berteman dengan orang lain yang mempunyai minat serupa apakah dalam olah raga, kesenian, makanan, agama, latar belakang sosial.
- Pemilihan pasangan hidup juga didasarkan pada kemiripan: pendidikan, usia, agama, status sosial ekonomi, dsb.
- Sahabat yang menyenangkan, adalah mereka yang sependapat dengan kita.



Faktor pendukung daya tarik dlm hubungan interpersonal (lanjutan)

3. Situasi

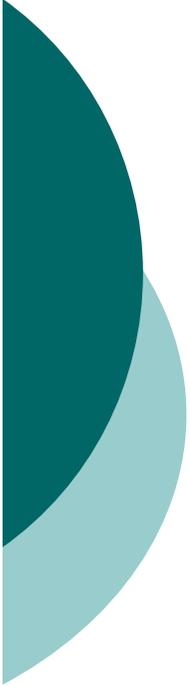
- Rasa suka timbal balik
- Penghargaan-diri
- Persepsi
- Aturan
- Harapan, keinginan
- Kecemasan
- Isolasi
- Kebutuhan yang saling melengkapi



Faktor pendukung daya tarik dlm hubungan interpersonal (lanjutan)

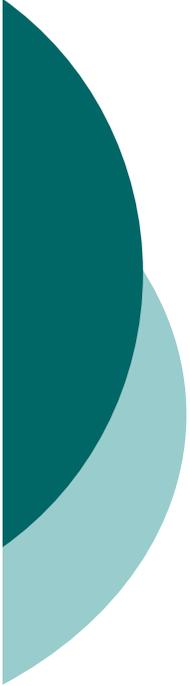
4. Daya Tarik Fisik

- ✓ Pada umumnya seseorang lebih suka menjalin human relation dengan orang yang memiliki daya tarik fisik (cantik, tampan, rapi, dsb)
- ✓ Menurut saudara, mengapa berbagai perusahaan/perkantoran menempatkan pegawai yang mempunyai daya tarik fisik di bagian depan kantor (font office, receptionist, dsb).



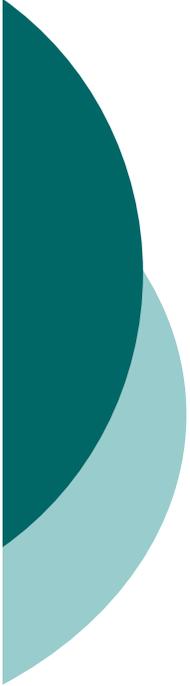
Sarana yang menunjang Hubungan interpersonal

- Sarana yang menunjang hubungan interpersonal sangat bervariasi mencakup semua sarana transportasi dan komunikasi.
- Perkembangan sarana transportasi dan komunikasi modern telah memungkinkan seseorang membina hubungan baik dengan orang lain di seluruh dunia.
- Didukung teknologi informasi, proses komunikasi antarbudaya menjadi lebih mudah dan lebih cepat.
- Tidak ada individu yang mampu menutup diri dari pengaruh budaya.



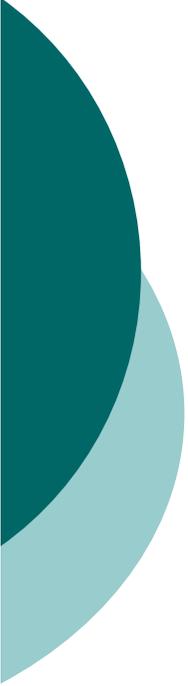
Situasi sulit dalam Hubungan interpersonal

- Orang yang berbeda budaya scr maksimum
- Orang yang suka marah
- Tidak tepat waktu
- Mengingkari kesepakatan
- Suka merendahkan / menghina
- Takut mengambil keputusan



Sikap/Sifat Positif dalam Hubungan interpersonal

- Patience : kesabaran
- Consediration : perhatian
- Calmness : ketenangan
- Knowledge : pengetahuan
- Self control : pengendalian diri
- Courtesy : sopan



Pendekatan dalam Hubungan interpersonal

- MENANG – MENANG
Manfaat timbal balik
- MENANG – KALAH
Keuntungan ada pada pihak yang lebih kuat
- KALAH – KALAH
Kedua belah pihak mengurangi egoisme.