

UJIAN AKHIR SEMESTER MK.KEWIRAUSAHAAN

- A. Pilih salah satu jawaban yang paling benar dengan memberi tanda silang pada salah satu huruf a, b, c atau d pada lembar jawaban yang tersedia!.
01. Saat kita merasa takut gagal, yg harus kita lakukan adalah:
 - a. Melatih diri dan focus pada apa yg kita inginkan
 - b. Memikirkan resiko yg akan terjadi bila gagal
 - c. Memilih bisnis yg sesuai dengan kemampuan yg ada
 - d. Berpikir realistis dan bertindak apa adanya.
 02. Bila usaha yg sedang dijalani bermasalah, yg harus dilakukan adalah sebagai berikut, kecuali :
 - a. Mengatasi rasa frustrasi dan rasa bosan
 - b. Menganggap masalah adalah tantangan
 - c. Hanya mengerjakan tugas yg dapat kita selesaikan
 03. Pernyataan di bawah ini benar, kecuali:
 - a. Memillih bisnis yg kita sukai dapat meningkatkan daya tahan berwirausaha
 - b. Nilai dasar usaha adalah nilai tambah bagi konsumen atau pelanggan
 - c. Identitas usaha harus diciptakan berdasarkan kondisi saat ini
 - d. Ketika tujuan akhir ditetapkan, kriteria keberhasilan lebih mudah ditentukan
 04. Perasaan takut ditolak akan menyebabkan:
 - a. Apa yg dikawatirkan terjadi
 - b. Tidak berani mengambil resiko
 - c. Sukar menemukan penyebab kegagalan
 - d. Timbulnya pikiran yg memberdayakan
 05. Di bawah ini pernyataan yg salah adalah :
 - a. Jika melakukan kesalahan jangan ragu meminta maaf pada pelanggan
 - b. Segala cara harus dilakukan untuk mempertahankan hubungan baik dengan pelanggan
 - c. Hindari perbedaan pendapat dengan pelanggan karena akan menggagnggu hubungan
 - d. Usahakanlah pelanggan memahami walau kita sibuk tetap peduli dengan mereka
 06. Pernyataan di bawah ini benar, kecuali :
 - a. Usahakan sejauh mungkin pelanggan tidak menyampaikan keluhannya
 - b. Pelanggan yg loyal akan tercipta kalau kita mempunyai staf tg loyal pula
 - c. Respon pelanggan atas produk atau layanan yg diberikan terus digali
 - d. Berikan kesan kepada pelanggan bahwa kita dapat melakukan bisnis yg sulit
 07. Jika kita membuka Gerai Ponsel di pinggir jalan, sebaiknya kita :
 - a. Mengerahkan semua modal dan perhatian pada usaha tersebut
 - b. Membuka usaha lain sebagai alternatif bila bisnis yg pertama gagal
 - c. Menyerahkan bisnis ponsel pada orang lain dan kita tanam modal saja
 - d. Mempertimbangkan usaha lain karena bisnis ponsel penuh persaingan

08. Bila kita memulai suatu usaha dan pengetahuan kita mengenai bidang itu terbatas, yg harus dilakukan adalah:
- Meminta bantuan kepada konsultan atau praktisi bisnis yg sama
 - Memperdalam pengetahuan kita mengenai kiat berwirausaha dari buku
 - Terus melakukan usaha sendiri walau bermacam kegagalan
 - Tak perlu bantuan orang lain karena pengetahuan akan bertambah setiap saat
09. Pernyataan di bawah ini yg benar adalah :
- Kita harus menentukan sendiri bagaimana berbisnis dengan pelanggan
 - Kita tidak perlu menghafal nama-nama pelanggan karena terlalu banyak
 - Pelanggan harus diperlakukan tidak sebagai raja tetapi sebagai teman
 - Kita tidak perlu memberitahu pelanggan bagaimana kita menangani masalah
10. Pilihlah pernyataan yg benar :
- Pelanggan potensial harus diperlakukan berbeda dari pada pelanggan biasa
 - Untuk memenangkan persaingan, kita dapat menjual produk disukai dan dibeli pelanggan
 - Biaya operasional boleh tinggi asal produk disukai dan pelanggan
 - Produk atau layanan yg diberikan harus sesuai dengan harapan pelanggan
11. Tujuan hidup yg kita tetapkan harus SMART, artinya spesifik, terukur dapat dicapai dan :
- Sesuai kenyataan
 - Ideal dan terjadwal
 - Manajemen keuangan
 - Padat modal dan umum
12. Yang harus dilakukan segera setelah melakukan inovasi adalah:
- Manajemen produk
 - Manajemen pelanggan
 - Manajemen keuangan
 - Manajemen pemasaran
13. Belajar sepanjang hayat amat diperlukan karena hal-hal berikut, kecuali:
- Banyak rahasia kehidupan yg harus dipecahkan
 - Banyak hal-hal baru yg diciptakan
 - Berhenti belajar berarti berhenti menjadi wirausahawan
 - Banyak hal-hal baru yg sudah mapan dan diterima apa adanya
14. Seorang wirausahawan yg cerdas mampu:
- Menggerakkan orang lain untuk menggapai mimpinya
 - Mengeksploitasi orang lain untuk mencapai keinginannya
 - Mampu mempekerjakan orang lain dengan biaya minimal
 - Mebuat stafnya merasa aman dengan posisi mereka saat ini

15. Seorang pemimpin ditentukan keberhasilannya oleh:
 - a. Berapa banyak pengikut dan pegawainya
 - b. Berapa banyak jumlah asset yg dikelolannya
 - c. Berapa banyak pemimpin baru di sekitarnya
 - d. Berapa banyak masalah yg diselesaikannya.

16. Usaha baru dapat dikatakan mapan apabila:
 - a. Dapat membangun bisnis yg efektif dan efisien
 - b. Memiliki kepemimpinan yg kuat dan efektif
 - c. Memiliki aliansi dengan perusahaan lain
 - d. Mampu mengelola asetnya sehingga terus berkembang

17. Pilihlah pernyataan di bawah ini yg benar:
 - a. Wirausahawan merupakan rekan kerja Tuhan
 - b. Wirausahawan selalu berdoa bila dalam kesulitan
 - c. Berderma akan mengurangi asset wirausahawan
 - d. Bersyukur dengan berderma mengurangi produktifita

18. Wirausahawan sejati adalah seorang yg :
 - a. Memiliki usaha dan mengelola sendiri usahanya
 - b. Bebas menggunakan waktu dan uang yg dimilikinya
 - c. Selalu menambah kekayaan yg dimilkinya
 - d. Selalu menambah jumlah tabungannya

19. Yang dapat mendorong seseorang menjadi wirausahawan adalah sebagai berikut, kecuali:
 - a. Ingin mendapatkan penghasilan yg mapan dan tetap
 - b. Tidak mendapat promosi dan kenaikan gaji dalam waktu lama
 - c. Tidak mau bergantung kepada orang lain
 - d. Ingin merealisasikan gagasan atau ide yg selama ini terpendam

20. Wirausahawan hendaknya :
 - a. Bergaul dengan orang berkaitan dengan usahanya saja
 - b. Bekerja terus menerus agar hasilnya maksimal
 - c. Tidak boleh santai tetapi terus menerus bekerja
 - d. Tidak melupakan berkumpul dengan keluarga dan rilek

21. Orang sukses cenderung:
 - a. Mengontrol orang atau keadaan
 - b. Tidak memikul tanggungjawab
 - c. Menikmati keberhasilan semata
 - d. Menerima apa yg harus dilakukan

22. Pernyataan di bawah ini yg salah adalah:
 - a. Aspek terberat dalam menjalankan usaha sendiri adalah disiplin
 - b. Seorang wirausahawan harus siap memperbaiki kualitas produk & pemasaran
 - c. Bila kita mencintai pekerjaan, uang akan mengikuti kita
 - d. Pengusaha sukses selalu berhasil dalam setiap usaha yg digelutinya.

23. Pencatatan keuangan bagi pengusaha kecil :
 - a. Tidak penting karena cash flow kecil
 - b. Diserahkan apa adanya pada nasib
 - c. Cukup diingat dalam hati karena sedikit
 - d. Perlu ditetapkan rencana keuangan
24. Pilihlah pernyataan yg benar :
 - a. Iklan harus dilakukan saat kondisi usaha lesu
 - b. Iklan harus dilakukan secara terbuka
 - c. Iklan cukup dilakukan dari mulut kemulut
 - d. Iklan dapat dilakukan saat diperlukan
25. Seorang wirausahawan yg berhasil :
 - a. Mempunyai rasa percaya diri yg tinggi sehingga mengabaikan sosialisasi
 - b. Menekan resiko sekecil-kecilnya dengan hanya mengutamakan modal sendiri
 - c. Menghindari persaingan demi menjaga hubungan baik dengan teman dan relasi
 - d. Hanya akan dapat meyakinkan orang lain bila dirinya yakin akan berhasil
26. Modal utama menjalani wirausaha adalah:
 - a. Mempunyai pengetahuan yg luas
 - b. Memiliki modal dan sumber daya sendiri yg cukup
 - c. Mencintai dan menikmati usaha yg dijalani
 - d. Mampu berinteraksi secara langsung dengan pelanggan
27. Modal di antaranya meliputi hal-hal di bawah ini, kecuali:
 - a. Kepercayaan dan hubungan baik
 - b. Pinjaman dari teman atau bank
 - c. Track record bisnis sebelumnya
 - d. Peluang dan kesempatan
28. Pilihlah pernyataan yang salah:
 - a. Wirausahawan tidak mengambil dan melihat resiko
 - b. Wirausahawan melihat factor-faktor yg menguntungkan
 - c. Hanya wirausahawan memiliki insting atau naluri berusaha
 - d. Wirausahawan mampu merespon tanpa menyakiti orang
29. Ide bisnis dapat muncul dari hal-hal di bawah ini, kecuali:
 - a. Pekerjaan yang dijalani
 - b. Minat dan hobi
 - c. Pengalaman
 - d. Intuisi dan naluri bisnis
30. Yang bukan merupakan ciri kreativitas adalah:
 - a. Menekankan keseragaman pikiran dan pendapat
 - b. Pengetahuan dasar yang luas dan kaya
 - c. Kemampuan untuk berfikir global dan juga local
 - d. Mempunyai motivasi intrinsik dan berorientasi pada tugas.

31. Yang dimaksud dengan daya inovatif adalah kemampuan :
 - a. Menciptakan produk dng standard an kualifikasi tertentu
 - b. Menciptakan nilai tambah atas barang dan jasa yg dihasilkan
 - c. Menciptakan barang dan jasa yg disukai konsumen
 - d. Menciptakan barang dng biaya minimal dan menjual dng maksimal

32. Jika anda membeli kain kiloan dari pabrik dan menjual kain itu eceran dengan harga yg lebih tinggi, anda dapat dikelompokan sebagai seorang:
 - a. Wiraswasta
 - b. Wirausahawan
 - c. Pengusaha
 - d. Pengecer

33. Seorang wirausahawan memadukan antara:
 - a. Modal dan intelektualitas
 - b. Ilmu dan kreatifitas
 - c. Sumber daya dan Kesempatan
 - d. Sumber daya dan kreatifitas

34. Di bawah ini merupakan alasan bahwa setiap orang dapat menjadi wirausahawa, kecuali:
 - a. Setiap orang berkeinginan meningkatkan kualitas hidupnya
 - b. Kewirausahaan dapat dipelajari
 - c. Setiap orang mempunyai bakat kepemimpinan
 - d. Setiap orang senang mencoba hal-hal baru

35. Di bawah ini merupakan cirri motif berprestasi, kecuali:
 - a. Selalu berusaha menghindari resiko
 - b. Memiliki ketahanan mental yang tinggi
 - c. Menghargai prestasi individual
 - d. Percaya kepada nasib dan takdir.

A. Pilih jawaban betul atau salah dengan memberi tanda centhang pada kolom (B) atau (S)

NO	PERNYATAAN	BTL (B)	SLH (S)
01.	Karakteristik kepribadian terbentuk karena interaksi antara individu dan lingkunganya.		
02.	Inovasi adalah kemampuan seorang wirausahawan menemukan solusi dalam situasi baru yg diperoleh melalui pendalaman teori		
03	Keagresifan kompetitif adalah kecenderungan untuk berusaha mengalahkan pesaing		
04.	Kebutuhan akan afiliasi adalah perilaku kearah persaingan untuk mencapai tingkat keberhasilan tertentu		
05.	Orang dengan posisi control eksternal percaya bahwa mereka dapat mengontrol segala hal yg terjadi dalam kehidupannya.		
06.	Control internal merujuk kepada sikap yg mwemusatkan diri pada tindakan orang lain, nasib, keberuntungan atau kemungkinan		
07.	Keberanian mengambil resiko membedakan antara wirausahawan, bukan wirausahawan dan manajer.		
08.	Toleran atas ketidakpastian berkaitan dengan kreativitas personal dan kemampuan menghasilkan lebih banyak gagasan		
09.	Orang yg tingkat toleransi atas ketidakpastiannya rendah cenderung mempersepsi resiko yg lebih rendah pada situasi yg sama		
10.	Orang dengan posisi control internal akan cenderung berpikir masa depan dan proaktif		
11.	Seorang wirausahawan haruslah seorang yang mampu melihat ke depan, bukan melamun tetapi melihat dan berfikir dengan penuh perhitungan seta mencari pilihan dari berbagai solusi.		
12.	Seorang wirausahawan hendaknya memiliki watak, kreatif, inovatif, fleksibel, banyak ide, dapat bergaul dengan orang lain dan berorientasi masa depan.		
13.	Inovasi adalah kemampuan wirausahawan memberi nilai tambah atas barang atau jasa yang dihasilkan. Makin tinggi usia makin berkurang kemungkinan menjadi wirausahawan		
14.	Perbedaan pendapatan berdampak negatif atas tingkat kewirausahaan		
15.	Sumber-sumber yang diperlukan untuk berwirausaha yang bersifat eksternal adalah alat dan barang		

Selamat mengerjakan !!!!!