

PELUANG DAN ANCAMAN INDUSTRI OLAHRAGA DI INDONESIA



Oleh TimPengampu:
Sigit Nugroho, M.Or
Ahmad Nasrulloh, M.Or
ahmadnassrulloh@yahoo.co.id

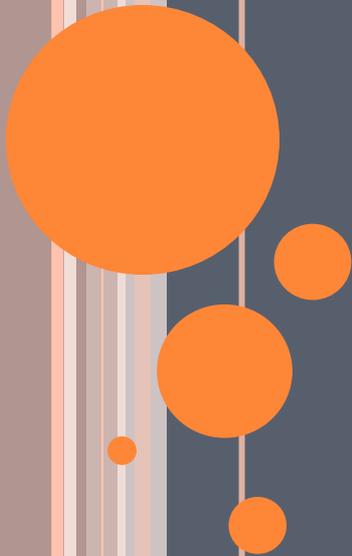
PENGERTIAN

INDUSTRI

Industri merupakan bidang matapencaharian yang menggunakan ketrampilan dan ketekunan kerja (bahasa Inggris: industrious) dan penggunaan alat-alat di bidang pengolahan hasil-hasil bumi dan distribusinya sebagai dasarnya.

OLAHRAGA

olahraga merupakan kata kerja yang diartikan gerak badan agar sehat. Sedang menurut para pakar olahraga, adalah sebuah aktivitas manusia yang bertujuan untuk mencapai kesejahteraan (sejahtera jasmani dan sejahtera rohani) manusia itu sendiri.



INDUSTRI OLAHRAGA

INDUSTRI OLAHRAGA ADALAH KEGIATAN BISNIS BIDANG OLAHRAGA DALAM BENTUK BARANG DAN ATAU JASA. INDUSTRI OLAHRAGA DAPAT BERBENTUK PRASARANA DAN SARANA YANG DIPRODUKSI, DIPERJUALBELIKAN, DAN ATAU DISEWAKAN UNTUK MASYARAKAT. OLEH KARENA ITU MASYARAKAT YANG MELAKUKAN INDUSTRI BARANG DAN ATAU JASA OLAHRAGA HARUS MEMPERHATIKAN KESEJAHTERAAN PELAKU OLAHRAGA DAN KEMAJUAN OLAHRAGA.

PELUANG INDUSTRI OLAHRAGA

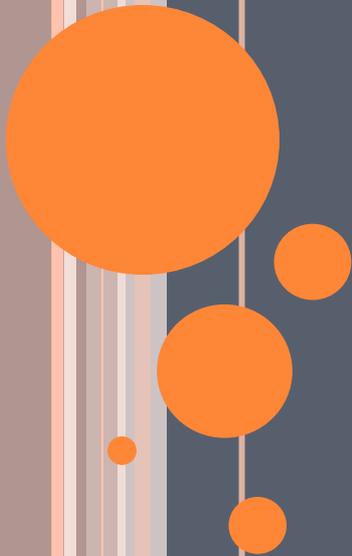
Mengidentifikasi industri olahraga dapat dilakukan dengan cara :

1. Belajar ilmu manajemen usaha
2. Meminta jasa konsultan manajemen
3. Meminta jasa keluar dan kenalan yang pintar dalam usaha

Dengan adanya informasi wirausaha dapat mengetahui peluang, ancaman usaha, kekuatan, kelemahan usaha (SWOT)

PERSYARATAN UTAMA UNTUK MENGKALI PELUANG USAHA :

1. **Kerjasama : Bekerja prestatif**
2. **Optimisme : Mendengarkan saran orang lain**
3. **Keterbukaan : Mengakui kesalahan sendiri dan percaya diri**
4. **Kreatif**



CARA MENANGKAP PELUANG INDUSTRI

A. Meningkatnya muncul peluang usaha :

1. Meningkatnya system distribusi yang didasarkan atas informasi
2. Adanya deregulasi
3. Berkurangnya hambatan perdagangan
4. Meningkatnya teknologi informasi
5. Perkembangan pasar modal
6. Konsumen semakin menghargai nilai dan waktu

B. Mengidentifikasi peta peluang usaha

MENGURANGI ANCAMAN KETIKA AKAN MEMULAI BISNIS OLAHRAGA

SEMUA USAHA MENGANDUNG ANCAMAN.
SEBAGUS DAN SEMATANG APAPUN DALAM
RENCANA BISNIS, TETAP SAJA ADA HAL LAIN YANG
TIDAK TERDUGA DALAM SEBUAH BISNIS. SELALU
ADA KEMUNGKINAN KEGAGALAN.
KUNCINYA, ADALAH MENGELOLA
DAN MENGURANGI RESIKO KETIKA AKAN
MEMULAI SEBUAH BISNIS. YANG ANDA PERLUKAN
ADALAH KREATIF BERFIKIR, FLEKSIBEL DAN
TEKUN.

TIPS UNTUK MENGURANGI ANCAMAN KETIKA MEMULAI SEBUAH BISNIS

1. **Rencanakan skenario terburuk.**
2. **Selalu melakukan penilaian yang Baik.**
3. **Selalu gunakan sistem cek dan ricek, terutama ketika membuat keputusan Besar.**
4. **Cari mentor**
5. **Tetap FOKUS pada kekuatan Anda**

MATUR NUWUN

