



## PERILAKU SOSIAL: TEORI PERTUKARAN (HOMANS)

a.wardana@uny.ac.id

Amika Wardana, PhD. (Teori Sosiologi Kontemporer)

### Materi:

- Pengantar tentang Perilaku Sosial (Social Behaviourism)
- Akar intelektual
  - ▣ Antropologi tentang “hadiah” dan Perkawinan
  - ▣ Ekonomi: Keuntungan dan Harga
  - ▣ Psikologi Perilaku (Behaviourism Psychology) dan Game Theory
- Teori Pertukaran Sosial Homans
  - ▣ Prinsip-prinsip Dasar Rasionalitas Pertukaran Homans

## Pengantar: Perilaku Sosial

- Objek studi yang Konkret dan Realistis: Perilaku
- Perilaku individu yang tampak dan berpotensi adanya perulangan
- Prinsip sebab-akibat: Stimulus dan Respon
- Prinsip alasan realistis: adanya reward dan punishment (keuntungan dan kerugian)
- Prinsip rasionalitas (kalkulasi untung-rugi ekonomistis atau nilai tertentu)
- Hematnya: fokus pada hubungan antara efek dari suatu hal pada perilaku individu pada kondisi tertentu dan dampaknya pada perilakunya di masa datang

### Akar Intelektual:

#### Anthropologi tentang Hadiah dan Perkawinan

- Malinowski mengkaji tradisi pemberian hadiah dalam Suku Trobriand di Melanesia yang bertujuan untuk mempererat solidaritas antar Suku
- Levi-Strauss mengkaji pola perkawinan antar suku sebagai upaya membangun dan atau memperkuat aliansi antar suku di Afrika
- Simmel juga menyinggung tentang interaksi resiprositas, dimana seorang individu memberikan dan mendapatkan sesuatu dalam interaksi dengan orang lain

## Akar Intelektual: Ekonomi: Keuntungan dan Harga

- Individu selalu mempertimbangkan kalkulasi ekonomis (harga dan keuntungan) dan berperilaku
- Berikut prinsip dasar ekonomi:
  - Individu pencari keuntungan semaksimal mungkin, berdasarkan rasa dan kesukaannya
  - Sesuatu yang sudah banyak dimiliki membuat individu tidak terlalu berminat memilikinya
  - Harga ditentukan oleh kondisi pasar bebas: hukum Supply and Demand (Ketersediaan dan Kebutuhan)
  - Sesuatu menjadi sangat mahal apabila disediakan secara monopolis

## Akar Intelektual: Psikologi Perilaku dan Game Theory

- Tradisi ini menghindari mengkaji “pikiran” manusia dalam menjelaskan perilaku
- Mereka hanya mengkaji perilaku berdasarkan respon yang nyata (Overt) sebagai reaksi terhadap stimuli yang nyata juga dan terukur
- Hematnya: Kajian terhadap perilaku manusia difokuskan pada Perilakunya yang nyata. Perilaku tersebut merupakan hasil dari relasi antara Stimuli dan Respon

## ... Game Theory ...

- Game theory: Individu selalu berada dalam kondisi dilematis dalam bertindak (perilaku)
- Dalam setiap kondisi, individu dihadapkan pada berbagai pilihan dan alternatif perilaku dengan berbagai konsekuensinya masing-masing
- Satu tindakan oleh individu berpotensi merugikan individu yg lain atau 'zero-sum-game'
- Contoh: Dilema Dua Pelaku Kriminal dalam Interogasi Polisi

## Teori Pertukaran Homans

- Dalam bukunya: "*Social Behavior: Its Elementary Forms*", Homans menegaskan bahwa perilaku sosial individu dapat dijelaskan berdasarkan beberapa preposisi psikologis (kejiwaan) dan motivasi individu tersebut. (proposisi ini dipandang sebagai dasar pertimbangan rasional/kalkulasi ekonomis)
- Kajian Homans ini fokus pada hubungan antar individu (model duaan) atau lebih terpusat pada perilaku individual (bukan kelompok atau masyarakat)



- Melanjutkan pendidikan di Perguruan Tinggi adalah contoh perilaku yang dilakukan secara rasional

## Prinsip Dasar Rasionalitas Homans

- The Success Proposition
  - *“For all actions taken by persons, the more often particular action of a person is rewarded, the more likely the person is to perform that action”*
- The Stimulus Proposition
  - *“If in the past the occurrence of a particular stimulus, or set of stimuli, has been the occasion on which a person’s action has been rewarded, then the more similar the present stimuli are to the past ones, the more likely the person is to perform the action or some similar action”*

## ... rasionalitas Homans

- The Value Proposition
  - ▣ *“The more valuable to a person is the result of his action, the more likely he is to perform the action ”*
  
- The Deprivation-Satiation Proposition
  - ▣ *“The more often in the recent past a person has received a particular reward, the less valuable any further unit of that reward becomes for him ”*

## ... rasionalitas Homans

- The Aggression-Approval Proposition
  - ▣ *Proposition A: “When a person ’s action does not receive the reward he expected, or receives punishment he did not expect, he will be angry; he becomes more likely to perform aggressive behavior, and the result of such behavior become more valuable to him ”*
  - ▣ *Proposition B: “When a person ’s action receives the reward he expected, especially a greater reward that expected, or does not receive punishment he expected, he will be pleased; he becomes more likely to perform approving behavior, and the result of such behavior become more valuable to him ”*

## ... rasionalitas Homans

- The Rationality Proposition
  - *“In choosing between alternative actions, a person will choose that one for which, as perceived by him at the time, the value,  $V$ , of the result, multiplied by the probability,  $p$ , of getting result, is greater ”*
  - Proposisi Rasionalitas ini gabungan dari Proposisi Sukses, Stimulus dan Nilainya, yang berperan sebagai dasar pertimbangan perilaku individu

## Referensi

- Johnson, D.P., 1986. Teori Sosiologi Klasik dan Modern. Jilid 2. Jakarta Gramedia
- Poloma, M. 1993. Teori Sosiologi Kontemporer. Jakarta: Raja Grafindo
- Ritzer, G. dan Goodman, D.J., 2004. Sociological Theory. Edisi ke-6. New York: McGraw-Hill
- Wallace, R.A. dan Wolf, A., 1980. Contemporary Sociological Theory: Continuing the Classical Tradition. Englewood: Prentice Hall